

Límite de Crédito Plus

¡Más rápido, más fácil y más informado!



Tome decisiones para determinar el monto de originación de líneas de crédito



Optimice sus recursos en el proceso de estudio de líneas de crédito. Maximice eficiencias y apruebe responsablemente

¿Qué es?

- Es una solución que sugiere el valor máximo a prestar a un cliente potencial de su entidad
- Calificamos a sus clientes potenciales con CreditVision o CreditVision Link Todo de acuerdo a su conveniencia

Lo puede utilizar para:



Definir el monto a prestar a sus clientes



Predefinir posibles montos a prestar de una base de clientes

1. LÍMITE DE CRÉDITO

Recomendación del valor máximo a prestar al titular, asumiendo el plazo y la tasa definidos

¿Qué entrega?

- Límite de Crédito
- Tasa (seleccionada por la entidad)
- Plazo (seleccionado por la entidad)
- Capacidad de endeudamiento
- Ingreso



Recuerda:



Toda entidad que vaya a utilizar el Validador de Ingresos debe firmar el "Acuerdo de Servicios - Validación de Ingresos"



Para utilizar validador de ingresos la entidad debe tener consentimiento de la persona a consultar

2. CREDITVISION / CREDITVISION LINK

Los datos tendenciales de nuestros CreditVision scores lo ayudan a capturar mejor el riesgo de sus clientes potenciales

¿Qué entrega?

- CreditVision Scores
- 17 variables CreditVision

A. CreditVision (en batch y en línea)



Datos tendenciales y machine learning



Especializado en el sistema de crédito en Colombia para población con historia crediticia



Califica **28.8 millones** de personas en Colombia

B. CreditVision Link (solo en batch)



Datos tendenciales y machine learning



CV Link: especializado en sector Telcos, seguros, retail, fintechs, industria y comercio



Califica **34.7 millones** de personas en Colombia



Califica población NTC y sin historial crediticio

CV Link Servicios Financieros: especializado en sector financiero tradicional

C. No solo variables, contamos historias con Variables CreditVision

1. Número de obligaciones aperturadas en los últimos 6 meses
2. Número de castigos
3. Meses desde el castigo más reciente
4. Porcentaje de obligaciones que alguna vez estuvieron en mora
5. Número de veces que se alcanzó una altura de mora de 30 días o más en los últimos 12 meses
6. Número de veces que se alcanzó una altura de mora de 60 días o más en los últimos 12 meses
7. Número de veces que se alcanzó una altura de mora de 90 días o más en los últimos 12 meses
8. Peor calificación en todas sus obligaciones
9. Valor Mora - Total
10. Mora ponderada en las obligaciones en el mes M = 01
11. Cantidad de consultas últimos 6 meses - Total
12. Número de pagos incumplidos en el último mes
13. Porcentaje de pagos incumplidos teniendo en cuenta el número de pagos requeridos en el último mes
14. Magnitud del saldo no hipotecario en los últimos 24 meses (índice que mide la tendencia de 0 a 600)
15. Número de meses con incremento en saldo no hipotecario en los últimos 12 meses
16. Exceso de pago agregado promedio para las obligaciones durante los últimos 12 meses
17. Cupo disponible promedio de obligaciones revolventes en los últimos 24 meses

3. PRODUCTOS FINANCIEROS

Total de productos, saldos y cuotas que tiene el titular en la actualidad y obligaciones por tipo de cartera

¿Qué entrega?

- Cantidad de cuentas de ahorros y corrientes
- Valor inicial total
- Saldo total
- Cuota total mensual
- Detalle por cartera
- Consumo
- Rotativo
- Tarjeta de Crédito
- Comercial
- Vivienda
- Microcrédito
- Solidario
- Comercio
- Servicios



4. CONTACTO

Muestra la información referente al número de celular y correo electrónico del titular consultado

¿Qué entrega?

- Número de celular
- Correo electrónico

BENEFICIOS DE LÍMITE CRÉDITO PLUS

- Reduce el riesgo de crédito
- Simplifica sus procesos
- Optimiza los recursos que usa en el proceso de estudio de solicitudes
- Incrementa su cartera de manera responsable
- Mitiga el fraude suministrando datos de fuentes oficiales
- Informa acerca de los productos financieros de sus clientes